



第2位 株式会社NTTデータ東海様



～会社紹介～

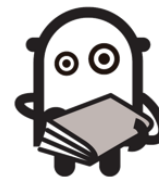
NTTデータ東海は、“お客様の期待を超えたサービスを提供する”との思いから、“プラスワンサービス&プラスワンバリュー”を企業ビジョンに掲げ、昨今のデジタルトランスフォーメーションの急速な進展の中で、従来の課題解決型の価値提供に加え、お客様自身がこれからデジタル時代を生き抜いていくための事業変革を支えるITパートナーたることを目指しています。

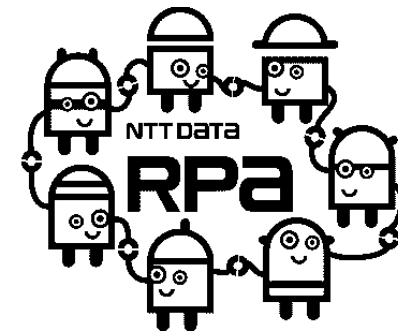
この実現に向け、次期中期経営計画では

- 「Core Value（NTTデータ東海主体の開発力）」
 - 「Collaborative Value（NTTデータグループと連携した価値提供）」
 - 「Creative Value（最新技術とグループの強みを最適化した価値提供）」
- という3つのValueを基本方針に掲げ、

WinActor®をはじめ様々なサービス・ソリューションを活用することで、働き方改革や業務効率化等、お客様の抱える様々な経営課題を解決すべく取り組んで参ります。

NTT DATA RPA Partner AWARD 2018-2019 販売力部門第2位受賞 株式会社NTTデータ東海 営業統括部 第一営業担当 部長 篠田様（写真左）
株式会社NTTデータ ソーシャルイノベーション事業部 事業部長 小寺（写真右）





～受賞コメント～

この度は「NTT DATA RPA Partner AWARD 2018-2019」におきまして、販売力部門で表彰いただき、誠にありがとうございます。

弊社の事業エリアである東海地域は、グローバルに活動する自動車関連をはじめとした製造業のお客様、金融関連の企業様、エネルギー関連の企業様が、それぞれの分野で激しい競争をしながら企業活動をされています。

そのような東海地域のお客様に対し、私どもNTTデータ東海は、製造業界・インフラ業界の企業グループのIT関係を所管する企業様、金融機関の情報子会社様、さらに地場に密着して非常に強力な営業活動をされている企業様と、綿密に連携を取り合いながら、RPAを活用した課題解決のご提案・ご支援に取り組んで参りました。

このような、強力な二次特約店様と連携した営業活動が実を結び、販売力部門2位という結果を得ることができたことを大変嬉しく思います。

働き方改革が声高に叫ばれる昨今、WinActorは業種や企業規模に関係なく適用でき、お客様の企業活動の高付加価値化を推進・支援するうえで大変有効なツールであると実感しております。

今後においても、お客様の事業変革のパートナーを目指し、更なる販売拡大に繋がっていきたいと考えます。

企業URL

<https://www.nttdata-tokai.co.jp/>



WinActor®はNTTアドバンステクノロジー株式会社の登録商標です。